
Technico-commercial(e)

Lieu : Lorient (56100)

Type de contrat : Temps plein

Référence : JOB-31044

Email de contact : contact@toulliou.bzh

Lieu du poste : Bretagne

Description de l'offre

TOULLIOU (56) concessionnaire Mondial Piscine à Lorient en Bretagne recherche pour un accompagner son développement un(e) **Technico-commercial(e)**, poste proposé en Temps plein en 35 h.

TOULLIOU (56) est un acteur majeur dans le domaine de la construction de la piscine. L'entreprise compte aujourd'hui une équipe de 11 collaborateurs.

Votre mission

Vous développez les ventes de piscines et d'équipements auprès d'une clientèle de particuliers en alliant expertise technique et sens commercial.

Vous êtes présent(e) sur le terrain pour transformer les projets en réalisations concrètes.

À ce titre :

Vous qualifiez les besoins clients à domicile ou en showroom, et réalisez des études personnalisées.

Vous proposez des solutions adaptées en termes de type de piscine, d'options techniques et de budget.

Vous élaborez les devis, présentez les projets et accompagnez le client jusqu'à la signature.

Vous participez à des opérations locales : salons, événements, partenariats.

Vous assurez un suivi client rigoureux en lien avec les équipes chantier et service après-vente.

Vous aimez le terrain, les projets concrets et l'univers technique ? Rejoignez un réseau structuré et reconnu pour son expertise.

Profil recherché

Formation : Bac Pro Commerce ou Technicien conseil, BTS Technico-commercial ou équivalent.

Expérience : ans minimum dans la vente de produits techniques ou projets sur-mesure auprès des particuliers.

Compétences techniques : Compréhension des solutions piscine (structure, filtration, sécurité), maîtrise des outils de devis et CRM.

Qualités personnelles : Persuasif(ve), à l'écoute, autonome, orienté(e) résultats, mobile.

Salaire et Avantages

Salaire annuel moyen estimé : 30 €

Avantages : Commissions

Programmation